



ホームページご担当者様向け

ホームページ制作のエディス  
お客様サポート部 発行

vol.5

2013  
12

# ホームページ 改善事例

集客・売上・お問い合わせアップを目的に、  
弊社のお客様より実際の改善事例をご紹介します！！  
今後のホームページ・情報共有にご活用下さい！

期間限定タイムセールを開催！  
申込者数が約 2.6 倍に！！

no.016 株式会社スローライフ 様

天然水晶ホワイトストーンの通信販売をされているこのお客様は、全商品500円引きの告知を行ったところ反響が大きく、またブログでの上手な活用でセール前に比べ申込者数が約 2.6 倍に増加！  
ショッピングカートをお持ちのお客様はどのように上手くブログと HP の告知を利用して問い合わせアップを狙いませんか？

## ★★ お客様紹介コーナー ★★

団体旅行のオーダーメイド！  
お忙しい幹事様の強い味方です！！

トラベルオンザロード様は福岡で団体旅行の企画・販売をおこなっているお客様です。  
ご依頼になったお客様からのリピート率 70%以上を達成されるほど評判のサービスをご提供されています。福岡発・九州への旅や海外旅行など団体旅行をお考えの幹事様の強い味方！ぜひご利用下さい☆  
団体旅行専門旅行社 様 <http://www.onthe-road.co.jp/>

営業ツールとして活躍！実績数が多い場合は数字を入れると効果絶大！！

no.015 株式会社 エム企画 様

九州を中心に設計申請サポートを全国展開しているこちらのお客様は、HP上で【各県の実績数】を出し、年々増え続ける依頼の数々をPR。問い合わせの際にも「多いですね」とお褒めいただけるそうです。細かい内容までは掲載できなくとも、数字の変化を依頼主は見ています。御社には掲載できる実績は眠っていませんか？

購入のハードルを下げる方法！  
商品数の絞り込みで見込み客を増やす！

no.017 堀久餃子本舗 様

ホームページ改善前は主力商品だけで 4 商品ありましたが、ネットからの注文が多い 2 商品だけに絞り込むことで、初めて商品購入をされるお客さまを迷わせないよう工夫しました。また、ホームページ右側に「〇〇円以上送料無料」表示を行い、ネット注文時のお得感を出しています。

詳しくは弊社スタッフまでお気軽に

ご準備はお済みでしょうか？

## 消費税が変わります。

2014年4月1日から消費税率が現行の5%から8%へ引き上げが正式に発表されました。ホームページ上の商品価格の変更などございましたら弊社更新窓口にご連絡いただけますよう宜しくお願い致します。

# 今年も大変お世話になりました。 来年もどうぞ宜しくお願い致します。

毎月の更新はこちら

フリーダイヤル：0120-525-274  
携帯/PHSの場合：0942-30-8446  
FAXの場合：0942-30-8445

メール：hps.eds@gmail.com  
受付時間：10:00～17:30  
ホームページ：<http://www.hp-eds.jp/>

更新受付担当：  
渡辺/古川